

# 目次

はじめに 2

## 第1章

### 人生を逆転させる

「士業+経営者」という生き方 11

- 01 | 創業当時の体験談と現在 — 12
- 02 | 資格の種類と成功確率について — 15
- 03 | 現代は難しい時代か!? いや、視界良好で今こそチャンスだ! — 19
- 04 | 独立するキッカケは経済的なものでもよい! — 24
- 05 | 漠然とした独立イメージから独立までのステップ — 26
- 06 | 仕事場の環境 — 31
- 07 | 独立士業の持ち物 — 34
- 08 | 理念・ビジョン・ミッションを掲げ、自分の存在価値を示す — 42
- 09 | 成功のレシピを手に入れろ — 45

## 第2章

士業の商品と売り方を理解する 48

- 01 | 士業の商品とは — 49

02	ビジネスモデルについて	— 53
03	専門性の高さと同業の相関関係	— 60
04	ストック型商品とフロー型商品	— 64
05	プロフィールで安心感を与える	— 67
06	ブランディング	— 74
07	「絞る」重要性	— 77
08	販売チャネルの整理	— 80
09	商品には時流と原理原則がある	— 85
10	4Pから4Cへ プロダクトアウト・マーケットイン の概念	— 90
11	バランス感覚	— 96
12	最低限の営業ツールを整える	— 100

### 第3章

## 経営者としての仕事 103

01	独立することは社長になること	— 104
02	1日の流れ	— 106
03	経理業務について	— 111
04	経営状況を把握する	— 116
05	税金を納めること	— 118
06	借入について	— 122

### 第4章

## 責任と倫理観そして成長意欲 125

01	後ろ指を指されない仕事をする	— 126
----	----------------	-------

- 02 | 応援してくれた人への恩返し —— 129
- 03 | 「アウトプット優先のインプット」を継続する ——  
133
- 04 | 一流の職人や料理人に学ぶ —— 139
- 05 | 時代の流れと危機感 —— 141
- 06 | 米百俵の精神 —— 143
- 07 | 診断士としてのベンチマーク的存在へ —— 146
- 08 | 士業と経営者の融合 —— 147
- 09 | ファイティングポーズを崩すな —— 151
- 10 | 自己実現への旅 —— 155

おわりに

157