

はじめに

— 150万円の成功セミナー —

私が会計事務所の駆け出しだったころ、会計業界で話題になったセミナーがありました。

多くの先輩会計人がこぞって参加していました。

3日間のすごいセミナーがあるというので、聞いてみると会計事務所の仕組みやツールを教えてくれるが、参加費が150万円だということです。

今でも高額ですが、駆け出し当時の私にはびっくりするほどの額で聞いたことがないような内容でした。

セミナーのプレゼンテーションで、私は代表にこう質問しました。

「3日間で15万でも高いのに、150万円というのはどういう理由ですか」

すると代表はその質問には答えず笑いながらこう言いました。「もし、3日間セミナーを受けて内容が金額に値しなかったら返します。しかし、このセミナーは少なくとも1500万円の価値があるので、数年後その効果が出たら差額を頂けますか？」

この一言で私は150万円の高い身銭を切る決意をしました。

そして、セミナー受講生は誰一人帰る者もなく、皆一言も聞き漏らさないように講義に集中していたことを今でも鮮明に覚えています。

今思うと価格は高すぎますが、高い分、元を取ろうと真剣に聞いてモチベーションアップにつながっていたので、参加者の意見を聞くとそれなりの価値はあったという声が多かったですし、そこでできた人脈も奇妙な連帯感があり貴重なものになりました。

その150万円セミナーの内容は、経営者の考え方、組織運営の仕組みの作り方、具体的なマニュアルの現物・規定などと、幸運を呼ぶ直径約4cmの水晶玉ももらいました。

セミナーは高い身銭を切ったこともあり、とても印象的で多くのヒントをもらいました。

しかし、今考えるとそれだけで十分かということ、本書で取り上げる会計面での考え方や、会社を取り巻く環境、事業承継も考えないと会社は成長できません。

さらに今後、ITは必須でしょうし、20代で創業した若者の会社がわずか20年で世界最大になるような時代です。

本書では会計業界で40年以上にわたって多くの会社の設立から事業承継、個人財産の管理、税務会計コンサルティングなどを行い、試行錯誤を繰り返した経験とノウハウをわかりやすく解説しております。

なお、本書の構成は以下のようになっています。

- | | |
|---------------|---------------|
| I. 社長の仕事 | IV. 現状を把握しよう |
| II. 将来計画を考えよう | V. 経営戦略はこう立てる |
| III. 儲かる会社の秘密 | VI. 経営計画の作り方 |

順番に関係なく、どこからお読みになっても結構です。
本書が少しでもお役に立てば幸せです。

平成29年11月15日

遠山 秀幸