

contents

プレゼンなんて「私には関係ない」と思っているあなたへ。

商工会を「有効活用できていない」あなたへ。 2

第1章

5分間で人生が変わった講師が伝授 ～プレゼンで失敗しない6箇条～

「たった5分間のプレゼン」がくれたもの	14
それでもプレゼンなんて	
する機会がないと思っているあなたへ	17
プレゼンテーションの本当の「目的」は？	24
プレゼンで失敗しない「べからず」6箇条	26
第1条 『一方通行のプレゼンはすべからず』	26
第2条 『わかりにくいプレゼンはすべからず』	30
第3条 『ワクワクしないプレゼンはすべからず』	37
第4条 『資料と同じプレゼンをすべからず』	45
第5条 『想像させないプレゼンはすべからず』	47
第6条 『練習しないプレゼンはすべからず』	51
プレゼンテーションに必要な3本の柱	56

第2章

プレゼンに必要な要素 ～構成～

まずはプレゼンの骨組み「構成」を固めよう	62
----------------------	----

第3章

プレゼンに必要な要素 ～伝え方～

顔面神経麻痺になってわかった「表情の大切さ」	82
------------------------	----

「表情編」 85

「声編」 90

「説得力編」 97

「語調編」 108

第4章

プレゼンに必要な要素 ～演出～

セミナーオタクが実感したこと	114
----------------	-----

私が「演出」で感動したセミナー①

「キャッチコピー&動画&手品」 116

私が「演出」で感動したセミナー②

「デザイン×パワーポイント」 119

プレゼン前からプレゼン期待値が決められている理論 ..	122
パワポ（資料）の見にくさで プレゼンが無視される理論	124
資料だけでは、プレゼンターを引き立てられない理論 ..	127
圧倒的な演出で差をつけるプレゼン3大テクニック	131
とにかく聴き手（主役）目線を忘れずに	139
あとがき～商工会員なら、商工会職員なら、プレゼンを学べ！～	141